infos@viaaduc.com
01.89.53.69.70
formation.viaaduc.com

Processus de gestion SAP Real Estate Management dans SAP S/4HANA

Formation dispensée en présentiel ou à distance

Référence : S4F70 **Tarif inter :** 1640 € HT

Durée : 2 jours **Certification :** Non

Les prérequis pour suivre cette formation

- Essentiel : Expérience générale dans la Finance
- Recommandé : Aucun

Les objectifs pédagogiques

- Comprendre le cycle de vie d'un objet immobilier, dès son entrée à sa sortie
- Analyser les processus de gestion de la solution SAP Real Estate dans SAP S/4HANA
- Obtenir une vue d'ensemble des solutions SAP impliquées dans le mappage des processus immobiliers
- Comprendre les aspects d'intégration liés aux objets immobiliers SAP

A qui s'adresse cette formation ?

- Consultants applicatifs et analystes métier, Utilisateurs clés, architectes solution, Chefs de projet, responsables Facilities ou gestion immobilière, Membres des équipes IT ou fonctionnelles

Programme de la formation

Tour de table

- Objectifs, durée et enjeux de la formation

SAP Real Estate Management avec SAP S/4HANA et SAP Fiori

- Présentation de SAP Real Estate Management avec S/4HANA et SAP FIORI
- Synthèse du produit immobilier

Programme de la formation

Processus de SAP Real Estate Management

- Présentation des processus SAP Real Estate
- Analyse des phases du cycle de vie de SAP Real Estate

Données de base et contrats SAP Real Estate

- Présentation des objets et attributs des données de base des biens immobiliers
- Comprendre les processus de gestion des contrats

Intégration des processus SAP Real Estate

- Analyser les affectations générales d'intégration
- Présenter la gestion des installations
- Analyser les différents flux de valeur
- Gérer les processus de gestion des documents

SAP Real Estate - Visualisation et gestion des espaces

- Mettre en place les processus de gestion des espaces
- Mise en place de l'intégration visuelle aux dessins CAO
- Utilisation de l'intégration des données géospatiales

Innovations SAP Real Estate dans la gestion immobilière

- Analyse des innovations apportées par SAP Real Estate

Tour de table en fin de formation

- Evaluation de la formation à chaud, débriefing collectif, auto-évaluation de l'atteinte des objectifs et de sa propre progression.

Certification Préparée

- Aucune

Méthodes Pédagogiques

- Mise à disposition d’un poste de travail par stagiaire
- Remise d’une documentation pédagogique papier ou numérique pendant le stage
- La formation est constituée d’apports théoriques, d’exercices pratiques, de réflexions et de retours d’expérience
- Le suivi de cette formation donne lieu à la signature d’une feuille d’émargement

Formateur·rice

- Consultant-Formateur expert SAP S/4HANA.

Méthode d’évaluation des acquis

- Auto-évaluation des acquis par le stagiaire via un questionnaire
- Attestation des compétences acquises envoyée au stagiaire
- Attestation de fin de stage adressée avec la facture

Modalité et délai d’accès à nos formations

ViaAduc met en place un ensemble de dispositifs pour accueillir, accompagner et adapter ses formations aux personnes en situation de handicap (PSH). Notre référent(e) handicap se tient à votre disposition au **01.71.19.70.30** ou par mail à referent.handicap@viaaduc.com pour tout besoin d’aménagement, afin de vous offrir la meilleure expérience possible.

Toute demande d’inscription à une formation inter-entreprises peut s’effectuer jusqu’à 1 semaine (5 jours ouvrés) avant le début de la formation :

- par téléphone au 01 71 19 70 30
- par e-mail : à l’adresse de votre chargé d’affaires ou à infos@viaaduc.com
- sur notre site WEB : https://formation.viaaduc.com/
- par courrier, à l’adresse suivante : ViaAduc– 152 Avenue de Malakoff – 75116 PARIS

Dans le cas d’une formation intra-entreprise, le délai d’organisation moyen est de 2 semaines (10 jours ouvrés). A défaut de convention formelle particulière pour une session sur site Client, ViaAduc n’est pas tenu d’effectuer l’installation de la salle de formation et utilise les moyens informatiques mis à disposition par le Client.

Mise à jour : 16-07-2025