

SAP S/4 HANA – Innovations Ventes

Ce cours s'adresse aux participants familiarisés avec les ventes dans SAP ERP 6.0 qui doivent découvrir les fonctionnalités fournies par SAP S/4HANA dans ce domaine. Les fonctionnalités analytiques pour les ventes dans SAP S/4HANA sont également abordées.

Formation dispensée en présentiel ou à distance

Référence : S4SD1

Tarif inter : 1640 € HT

Durée : 2 jours

Certification : Non

Les prérequis pour suivre cette formation

- Connaissances de l'administration des ventes (SD) dans SAP ERP (ECC).

Les objectifs pédagogiques

- Décrire les évolutions de la solution SAP S/4 HANA Enterprise Management dans le domaine des ventes par rapport à la version de la solution SAP ECC
- Expliquer le périmètre, les innovations et la valeur de SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes
- Utiliser les applications Fiori pour SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes

A qui s'adresse cette formation ?

- Chefs de projets, architectes processus métiers, membre des équipes projet, consultants applicatifs, consultants technologie et consultants développement, managers et utilisateurs clé.

Programme de la formation

Tour de table

- Objectifs, durée et enjeux de la formation

Introduction aux innovations S/4 HANA Enterprise Management Ventes

Rôles utilisateur et catalogues fonctionnels dans les activités de vente et de facturation

- Expérience utilisateur FIORI

Programme de la formation

Simplifications avec S/4 HANA Sales

- Modèle de données
- Approche Partenaire

Scenarios Innovations et Best Practices pour l'administration des ventes

- Fonctionnalité ATP avancée
- Scénario standard vente sur stock
- Nouvelles fonctionnalités facturation
- Gestion des crédits
- Gestion de la ristourne (Contract management)
- Gestion des retours et des avoirs
- Utilisation des workflows dans S/4HANA Ventes
- Processus Interco

Fonctionnalités de facturation

Analyses intégrées pour la gestion des ventes et de la Performance

Introduction à «l'Entreprise Intelligente?» Technologies d'innovation

- Utiliser SAP S/4HANA pour soutenir l'entreprise intelligente
- La plateforme technologique d'entreprise et ses technologies intelligentes
- Identifier les opportunités pour SAP Business AI et Joule

Tour de table en fin de formation

Evaluation de la formation à chaud, débriefing collectif, auto-évaluation de l'atteinte des objectifs et de sa propre progression.

Certification Préparée

- Aucune

Méthodes Pédagogiques

- Mise à disposition d'un poste de travail par stagiaire
- Remise d'une documentation pédagogique papier ou numérique pendant le stage
- La formation est constituée d'apports théoriques, d'exercices pratiques, de réflexions et de retours d'expérience
- Le suivi de cette formation donne lieu à la signature d'une feuille d'émargement

Formateur·rice

- Consultant-Formateur expert SAP S/4HANA.

Méthode d'évaluation des acquis

- Auto-évaluation des acquis par le stagiaire via un questionnaire
- Attestation des compétences acquises envoyée au stagiaire
- Attestation de fin de stage adressée avec la facture

Notre référent handicap se tient à votre disposition au 01.89.53.69.70 ou par mail à referent.handicap@viaaduc.com pour recueillir vos éventuels besoins d'aménagements, afin de vous offrir la meilleure expérience possible.

Mise à jour : 04-11-2025